

Kick-off 'BroodnodigVerzekerd.nl'

JOURE – NBOV blijft het ledenvoordeel uitbreiden. Woensdag 8 september 2010 is tijdens een feestelijke bijeenkomst de aftrap gegeven voor een nieuw initiatief: BroodnodigVerzekerd.nl. Een eerste pilot wijst uit dat bakkerondernemers aanzienlijk voordeel op de verzekeringspremie kunnen realiseren. De eerste bakkers zijn inmiddels overgestapt.



BroodnodigVerzekerd is een samenwerking tussen NBOV en Marsh. Marsh, onderdeel van het internationaal opererende Marsh & McLennan Companies, is wereldwijd marktleider als het gaat om verzekeringsoplossingen.

Marsh gaat onder de naam BroodnodigVerzekerd NBOV leden benaderen om het huidige zakelijke verzekeringspakket te analyseren door erkende verzekeringsadviseurs. Via een website kunnen leden zelf een vragenlijst doorlopen en zodoende een risicoprofiel van hun organisatie opstellen. Op basis van dit risicoprofiel

bieden zes verzekeraars hun premie aan, waarbij de bakkers kunnen kiezen uit de drie scherpste aanbieders. Regionaal opererende verzekeringsadviseurs gaan NBOV leden hierbij ondersteunen. Op de website kan ook een bezoekafspraak worden gemaakt. Zodoende hebben NBOV leden naast een scherpe premie ook toegang tot goed advies.

Pilot in Friesland

Ynte Kuindersma van Kuindersma Verzekeringen uit Joure benaderde samen met Marsh de NBOV voor een proef onder 12 Friese bakkers. En wat bleek? Alle bakkers konden voordeel

realiseren. Ook was er bij 80% van de bakkers sprake van onderverzekering. In geval van schade kan dit leiden tot een lage uitkering en zelfs faillissement van de bakker. Bakkers kunnen op de premie besparen, in de pilot is de besparing opgelopen tot ruim € 5.000. Afhankelijk van de omvang de bakker kan dit voordeel nog verder oplopen.

Vanwege het grote succes in de pilot heeft de NBOV besloten samen te gaan werken met Marsh via BroodnodigVerzekerd en het voordeel voor alle leden toegankelijk te maken. Verzekeringsadviseur Kuindersma zal starten in de provincies Friesland, Groningen en Drenthe. Voor de overige provincies wordt samengewerkt met regionale kantoren. Via www.broodnodigverzekerd.nl kan een afspraak worden gemaakt met een adviseur of een profiel worden opgesteld dat met een adviseur zal worden besproken.

Foto: staand vlnr.: **Henk Kroes** (accountmanager Kuindersma), **Maarten de Rooij** (Marsh), **Ynte Kuindersma** (directeur Kuindersma Verzekeringen). Op de voorgrond vlnr.: **Jan Jaap Troost** (Marsh) en algemeen secretaris van de NBOV **mr. C.J.J. Havermans**.

(advertentie)

Vanaf nu ook in Friesland

Meeüs Bedrijfshuisvesting Heerenveen
Abe Lenstra boulevard 10
8448 JB Heerenveen
T 0513 - 644 355
E p.paulides@meeus.com
I www.meeus.com

MEEÛS
Bedrijfshuisvesting

van der Sluis, van der Zee & Kalmijn
ADVOCATEN EN PROCUREURS

ÓÓK STERK IN ONROEREND GOED

Van der Sluis, Van der Zee & Kalmijn Advocaten biedt met 8 advocaten aan particulieren, het bedrijfsleven, waaronder het midden- en kleinbedrijf en non-profit instellingen, een op maat gesneden juridisch dienstenpakket aan. Tot het werkterrein behoren onder meer insolventierecht, ontslagrecht, huurrecht, contractenrecht, ondernemings- en vennootschapsrecht, onroerend goed- en bouwrecht, administratief recht en incasso's. Aan een goed persoonlijk contact tussen advocaat en cliënt wordt grote waarde gehecht.

Voor informatie kunt u terecht bij:
mr. P. van der Sluis,
mr. C.W. van der Zee,
mr. M.D. Kalmijn,
mevr. mr. A.H. Punt-Koopmans,
mr. I.J. Woltman,
mevr. mr. L. Hoekstra,
mr. S.A.G. de Vries of
mr. A. van der Wielen.

Willemskade 7,
Postbus 2610, 8901 AC Leeuwarden
Telefoon 058-2121464 Telefax 058-2133025
Email: info@vandersluisvanderzee.nl

Friese markt interessant voor Amsterdamse vermogensbeheerder

AMSTERDAM – In de Randstad is IVM Vermogensbeheer een gevestigde naam op het gebied van Financiële Planning & Coaching en Beleggen. Veel ondernemers en vermogende particulieren vertrouwen op de kennis en ervaring van de Amsterdamse vermogensbeheerder en komen door die expertise niet voor verrassingen te staan. IVM, gevestigd in een statig kantoorpand aan de Keizersgracht, wil haar klantenkring uitbreiden naar Noord-Nederland.



Relatiemanager **Ragnar Martens** reist regelmatig af naar Friesland om hier voet aan de grond te krijgen: 'Het cultuurverschil is duidelijk. In het westen stappen mensen eenvoudig over naar een andere vermogensbeheerder. In het noorden zijn de mensen over het algemeen terughoudend en trouw in hun zakelijke relaties. En daar is niets op tegen. Integendeel, het spreekt ons juist aan en wij zijn ervan overtuigd dat wij een goede partner zijn voor Friese cliënten.'

Financiële coach

Die overtuiging komt voort uit de werkwijze en aanpak van IVM. **Ilco Snoey Kiewit**, hoofd relatiemanagement bij IVM: 'Wij investeren veel tijd in onze klanten en fungeren als financiële coach. We brengen allereerst de persoonlijke en financiële situatie in kaart zoals gezinssituatie, toekomstplannen, verwachtingen en wensen. We inventariseren ondermeer verzekeringen, bespreken bezit en fiscale planning. Dit alles resulteert in een volledig inzichtelijk verslag dat voor de klant via internet beschikbaar is. Hierna kan pas worden onderzocht welke mogelijkheden er zijn voor beleggen en wordt zorgvuldig een risicoprofiel in overleg met de klant vastgesteld. En ja, de conclusie kan zijn dat beleggen geen verstandige keus is, omdat geld opzij moet worden gezet voor toekomstige ontwikkelingen. Als coach monitoren wij de financiële situatie van onze klanten. Elk jaar wordt een persoonlijk jaarverslag opgesteld. Hierdoor heeft de klant zijn financiën keurig op een rijtje en actueel. IVM Vermogensbeheer staat voor alert relatiebeheer en geen verrassingen. Dat zal Friese ondernemers ook aanspreken.'

IVM profileert zich met Triple AAA dienstverlening: Aandachtig,

(foto) **Ragnar Martens** (links) en **Ilco Snoey Kiewit**.

Anticiperend en Alomvattend. Met een knipoog naar de bankenrating waarin AAA voor de hoogste kredietwaardigheid staat.

Volgens de heren van IVM kunnen ondernemers nog wel wat advies gebruiken: 'De praktijk wijst uit dat een groot deel oververzekerd is en dat weinig een testament hebben opgesteld of dat deze verouderd is. Ook voor deze zaken hebben wij aandacht en werken wij samen met professionele partijen.'

Bij IVM kunnen klanten tevens rekenen op een vast aanspreekpunt voor alle zaken en niet ieder jaar een nieuwe: 'De relatiemanagers van IVM zijn honkvast, zich bewust van het belang van het opbouwen van een langdurige relatie met cliënten.'

Pensioenopbouw

De crisis in pensioenland wordt door IVM met belangstelling gevolgd. Veel mensen willen onafhankelijk zijn van de grote pensioenfondsen. Voor DGA's zijn er veel mogelijkheden zoals pensioenopbouw in eigen bedrijf of pensioen BV. **Ilco Snoey Kiewit**: 'Groot voordeel is dat je het pensioenkapitaal voor de financiering van je bedrijf kunt gebruiken. Maar dat is tevens het nadeel. Vaak wordt het geld door de onderneming opgesnoept. Externe pensioenopbouw bij een verzekeraar kan dan veiliger zijn. Maar de mate van eigen invloed is dan weer kleiner. Wil je die invloed wel, dan is sparen of beleggen in privé een optie. Maar hier worden weer fiscale voordelen gemist. Coaching is ook hier weer belangrijk. Op die manier kunnen ondernemers zich bij hun leest houden terwijl IVM de financiële vinger aan de pols houdt.'

(advertentie)

Wind
FINANCIËEL ADVIES

VERZEKERINGEN
HYPOTHEKEN
PENSIOENEN
FINANCIËLE ADVIEZEN

nva.nl

Van Maasdijkstraat 4, 8441 CM Heerenveen, Telefoon (0513) 62 41 95
E-mail info@windfinancieeladvies.nl, Website www.windfinancieeladvies.nl

PMH Investments
capital and advice

- Doorstaat uw organisatie elke storm?
- Is uw meerjarige businessplan actueel?
- Is de liquiditeitsruimte nu en in de toekomst voldoende?
- Is de bedrijfsoverdracht financieel haalbaar?

Heerenveen Burgemeester Falkenaweg 58-1 T +31 (0)513 65 38 99 info@pmhinvestments.nl www.pmhinvestments.nl

MSP Dak en Wand werkte mee aan nieuwbouw KNVB

ZEIST – Het bondskantoor van de KNVB in Zeist is uitgebreid en gerenoveerd. Een van de partijen die aan de ver- en nieuwbouw heeft meegewerkt is een Fries bedrijf: MSP Dak en Wand uit Heerenveen. De nieuwbouw betrof een halfronde en schuine opbouw op het oude bestaande kantoorgebouw. MSP leverde en monteerde de dak- en wandbeplating aan de hoefijzervormige opbouw, alsmede de dakbedekkingen en de permanente valbeveiliging. Een mooi staaltje vakmanschap in een bijzonder referentieproject.

